



CURSO / TALLER

“Consejos de Salarios – Negociación Colectiva”

Fundamentación y Objetivos:

Ante una nueva ronda de Consejos de Salarios:

Aportar a la sistematización del conocimiento en función del mejor desempeño en la negociación colectiva.

Actualización de conceptos y herramientas en términos jurídicos- económicos.

Promover el mantenimiento y crecimiento de la formación de delegados/as como negociadores, para la optimización de la acción sindical.

Convocamos al Curso /Taller

27 de agosto de 9:00 a 13:00 -14:00 a 17:00 horas
Local del PIT- CNT

Contenidos:

Dimensión jurídica:

1. Marco jurídico.

- Constitución de la República y Convenios Internacionales de Trabajo núm. 26,99 y 131.
- Ley No. 10.449, 12/XI/1943 y Ley No. 18.566, de 11/IX/2009.

2. Convocatoria e instalación.

- Clasificación de los grupos de actividades y constitución de los Consejos de Salarios.
- Integración tripartita.
- Designación de los delegados.
- Ausencia de organizaciones representativas en el sector o rama de actividad.

3. Cometidos de los Consejos de Salarios.

- Principales y secundarios.
- Facultad de los delegados sectoriales de establecer condiciones de trabajo no salariales.

4. Enfoque dinámico.

- Funcionamiento.
- Facultades.
- Dictado del laudo.
- Quórum y mayorías.

5. Decisión (Laudo).

- Caso de observación por el Poder Ejecutivo.
- Recurso contra el laudo.
- Efectos y vigencia.

Dimensión económica:

6. Salarios.

- Distinción entre salario nominal, salario líquido y salario real.
- Índice Medio de Salarios. Evolución de mediano plazo del salario real medio, público y privado.

7. Precios.

- Medición de la evolución de los precios en la economía.
- Canasta representativa e Índice de Precios al Consumo (IPC).
- Meta inflacionaria y evolución reciente de la inflación en Uruguay.

8. Convenios colectivos.

- Principales componentes de los convenios colectivos (duración, periodicidad de los ajustes, indicadores de ajuste, cláusulas de salvaguarda y otros componentes de la negociación).
- Características de los componentes de los convenios desde la reinstalación de los Consejos en 2005.
- Otros componentes de la negociación.

9. Lineamientos del Poder Ejecutivo para la 6ª Ronda de Consejos de Salarios.

- Características de los lineamientos presentados por el PE para la 6ª Ronda de Negociación Colectiva.
- Principales observaciones a los lineamientos presentados.

Está dirigido a:

- 1) Delegados/as que se inicien o participen en la negociación colectiva.
- 2) Delegados/as de base que las organizaciones promuevan en esta materia.

Adjuntamos ficha, agradecemos nos envíen las inscripciones, a los siguientes correos: formación@cuestaduarte.org.uy o secretaria@cuestaduarte.org.uy